

Acompanhe as principais notícias do **mundo AGRO**, e conte com especialistas em investimentos do **Sicredi** para fazer seu agronegócio + forte.



## Amigo(a) Agricultor(a),

Provavelmente você tem aproveitado uma alta consistente na maioria das culturas cultivadas. Mas até onde isso pode chegar? Você deve vender sua colheita? É interessante fechar contratos futuros? Qual é o preço ideal para concretizar a venda? Bem, devemos desconfiar de qualquer pessoa que julgue ter uma resposta absoluta sobre essas perguntas ou quaisquer outras referentes ao futuro. O que podemos (e devemos) fazer é avaliar o cenário atual e tentar identificar as variáveis que impactam nos preços das commodities e estimar essas respostas.

Um cuidado que nós, produtores, devemos ter ao fazer essa análise é não optar por uma estratégia "oito ou oitenta". Prepare-se sempre para ter suas expectativas frustradas e ver um cenário, considerado menos provável, se tornar realidade. Não, isso não significa que devemos ser pessimistas, e sim prudentes. Ter a maior posição atrelada ao cenário base positivo de uma boa safra e aos preços em alta é importante, porém, também é necessário posicionar uma parte de suas decisões de venda considerando um viés negativo. Como fazer isso? Alguns exemplos: feche contratos que garantam uma rentabilidade atraente para uma parte da sua produção; aproveite o momento de juros baixos e evite se descapitalizar muito e não deixe de proteger seu negócio com bons seguros. E, para apoiar em suas decisões, algumas informações importantes preparadas pela equipe de Análise Econômica do Sicredi:



- No cenário agro, o clima seguiu avorecendo as lavouras no mês de janeiro. Contudo, o La Niña continua instalado, mantendo o risco no RS;
- Em relação à soja, o preço do grão se elevou em virtude das menores expectativas sobre a primeira safra e risco em relação ao plantio da segunda;
- No milho, o preço bateu novo recorde em virtude das menores expectativas sobre a primeira safra e risco em relação ao plantio da segunda;
- Em relação ao trigo, o preço se eleva no período de entressafra, com oferta limitada e o real mais desvalorizado.



**[Leia a análise completa aqui.](#)**

Conte com o apoio de quem está com você nessa jornada há mais de 118 anos. Garanta a valorização de sua produção, mesmo depois da venda, investindo no Sicredi. Entre em contato agora mesmo com um gerente de negócios da agência mais próxima ou fale pelo WhatsApp (51) 3358 4770.

Nós somos o Sicredi:

+ de 4,9 milhões DE ASSOCIADOS

+ de 2.000 AGÊNCIAS

+ de R\$ 160 bilhões EM RECURSOS ADMINISTRADOS

+ de 30 mil COLABORADORES

118 anos DE TRADIÇÃO EM GERAR CRESCIMENTO.

**Sicredi**